

GERMANO NEVES GARCIA



Rua Caio Graco, 801 - apto 73 - Vila Romana - Cep 05044-000 - São Paulo - SP

Fones: (11) 3825.6126 (res) - (11) 98426.9483 (WhatsApp)

E-mail: germano.garciacb@gmail.com

Objetivo Profissional

Área Comercial

Experiência

- Fev/2021 – Atual – Punto Metais – Gerente de Clientes
- Mar/2019 - junho/2020 - Conceito Acrílico - Consultor de Vendas - Acrílicos.
- Jan/2016 - julho/2017 - Lepri Cerâmicas Finas - Gerente de Loja.
- Dez/2012 – novembro/2015 - Casa Mineira Decorações Ltda - Gerente Comercial.
- Dez/2010 - novembro/2012 - Portobelloshop - Gerente de Loja.
- Mai/2007 - novembro/2010 - Recesa Pisos e Azulejos - Loja av. Brasil - Gerente de Loja.
- Ago/2004 - maio/2007 - Camicado - Maxmix - Chefe de apoio loja - Gestão de Equipes.
- Set/2001 - junho/2004 - Tok & Stok - Supervisão de Vendas.

Formação Acadêmica

UEMG - (Universidade Estadual de Minas Gerais)

Desenho Industrial / Projeto de Produto, concluído em 1993

Artes Visuais – Fundação Claretiano

EAD a concluir – 2022

Outras características profissionais

Acompanhamento vendas / pós-vendas.

Experiência em organização e produtividade de vendas Análise de Mix, Dimensão Potencial e Região de Lucro.

Grande conhecimento de produtos, matérias primas e processos de fabricação.

Grande experiência de atuar com foco em metas, vendas passivas e ativas.

Capacitação para análise, avaliação e planejamento de resultados.

Trabalhado direcionado a especificadores (arquitetos, decoradores e designers).

Atendimento qualificado, principalmente para público classe A e B.

Excelente conhecimento e atuação em cortes especiais de pisos e revestimentos, executando medições, projetos, orçamentos e acompanhamento de instalações.

Considerável conhecimento em produtos europeus de decoração e arquitetura de interiores, principalmente italianos e alemães, como misturadores e monocomandos, toalheiros aquecidos, mobiliário, louças e luminárias.

Mailing de escritórios de arquitetura, decoração e design atualizados de regiões estratégicas de São Paulo

Cursos e Seminários

Sebrae/SP (jun/03 e set/03): Cursos sobre Liderança Eficaz / Gerenciamento Equipe de Vendas Integração Consultoria e Treinamento (jul/02): Curso para Qualidade no Atendimento / Diferencial Competitivo.

Ondec Brasil (2002): Cursos sobre Motivação para Liderança, Vendas e Qualidade Liderança Efetiva em Vendas (ago/06 a set/06) Contatos - consultoria em desenvolvimento de talento humano e equipes vencedoras.

Metanóia - Educação nos Negócios Guinada - Negociador de Alto Valor (mar/13 - out/14) Soluções, Tecnologia e Sustentabilidade Hunter Douglas - Sede Campinas (ago/15).

Roca (2018): Diferenciais e Lançamentos ROCA 2018.

Zucchetti (2021) – Conhecendo processos de produção e acabamentos em metais italianos

Soluções tecnológicas e diferenciais de produtos nacionais – Ago/21